



IERAL

Fundación  
Mediterránea

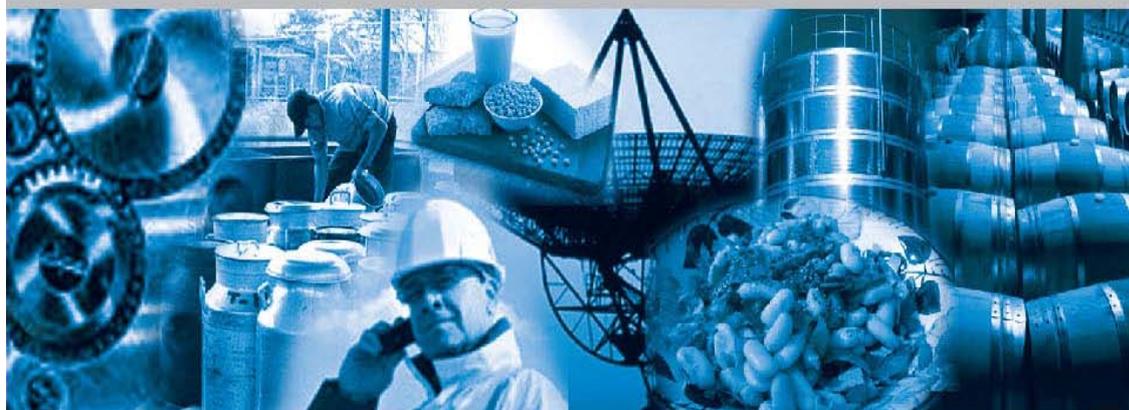
## Revista Novedades Económicas

Año 34 - Edición N° 694 – 2 de Octubre de 2012

# La tendencia de la macro golpea a las economías regionales

Marcelo Capello  
[mcapello@ieral.org](mailto:mcapello@ieral.org)

Edición y compaginación  
Karina Lignola y Silvia Ochoa



**IERAL Córdoba**  
(0351) 473-6326  
[ieralcordoba@ieral.org](mailto:ieralcordoba@ieral.org)

**IERAL Buenos Aires**  
(011) 4393-0375  
[info@ieral.org](mailto:info@ieral.org)

**Fundación Mediterránea**  
(0351) 463-0000  
[info@fundmediterranea.org.ar](mailto:info@fundmediterranea.org.ar)

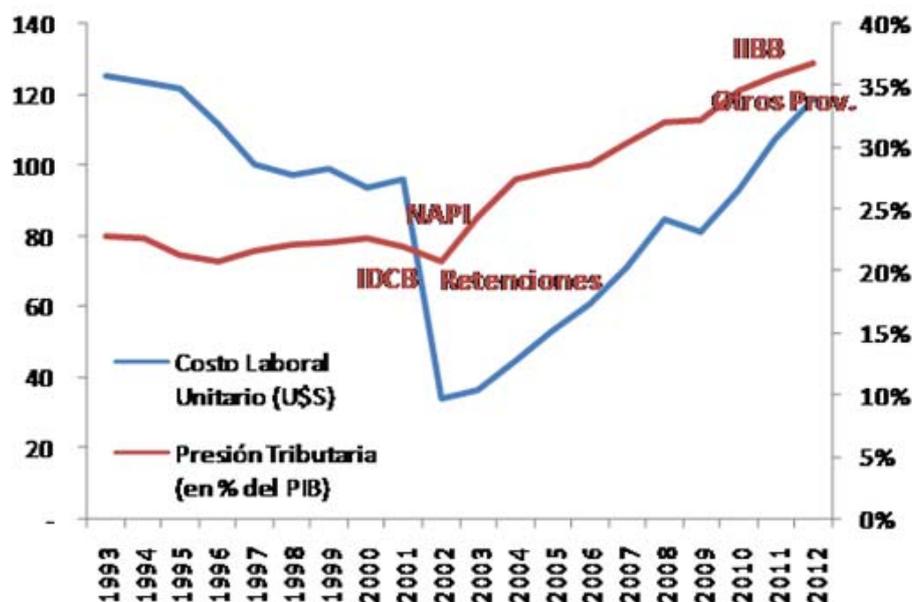
## Resumen

### *La tendencia de la macro golpea a las economías regionales <sup>1</sup>*

En los primeros años post-devaluación se dio la era del "dólar alto". Un tipo de cambio por encima del equilibrio, que era favorable al sector exportador. Sin embargo, a partir de 2007, el fuerte incremento de los costos internos, que han crecido más que el tipo de cambio vigente, ha provocado una inflación en dólares, que ha llevado al sector exportador a perder competitividad.

Por otra parte, ha subido en forma notoria la presión tributaria. Entre 2002 y 2008 no se sintieron tanto los nuevos impuestos introducidos en 2001 y 2002, y el no ajuste por inflación en Ganancias (NAPI) por la licuación salarial que había significado la devaluación de 2002. Pero luego los costos salariales aumentaron inclusive por arriba de los niveles de la Convertibilidad, y los impuestos siguieron subiendo (últimamente se sumaron los ajustes de provincias y municipios). Actualmente se da el peor de los mundos para la competitividad local: impuestos y salarios altos en dólares.

#### Costo Laboral y Presión Tributaria



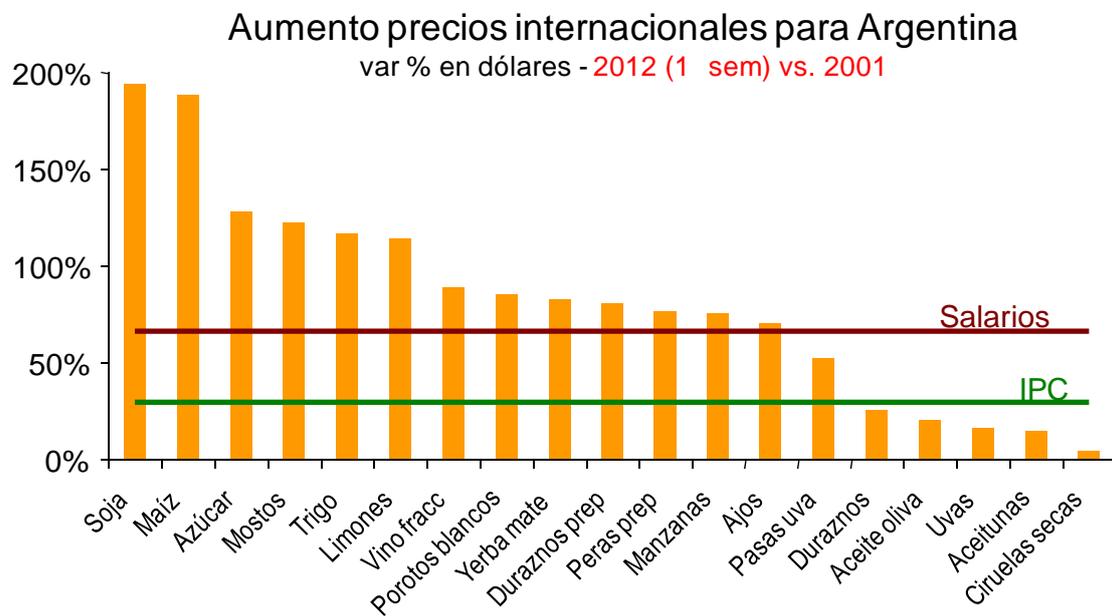
Esta publicación es propiedad del Instituto de Estudios sobre la Realidad Argentina y Latinoamericana (IERAL) de Fundación Mediterránea. Dirección Marcelo L. Capello. Dirección Nacional del Derecho de Autor Ley Nº 11723 - Nº 2328, Registro de Propiedad Intelectual Nº 5002622. ISSN Nº 1850-6895 (correo electrónico). Se autoriza la reproducción total o parcial citando la fuente. Sede Buenos Aires y domicilio legal: Viamonte 610, 2º piso (C1053ABN) Buenos Aires, Argentina. Tel.: (54-11) 4393-0375. Sede Córdoba: Campillo 394 (5001) Córdoba, Argentina. Tel.: (54-351) 472-6525/6523. E-mail: [info@ieral.org](mailto:info@ieral.org) [ieralcordoba@ieral.org](mailto:ieralcordoba@ieral.org).

<sup>1</sup> Una versión resumida de esta nota se publicó en Clarín el 30/09/2012.

## La tendencia de la macro golpea a las economías regionales

Economías abiertas y con tipo de cambio real alto incentivan la producción de bienes transables, y esa situación tiene un correlato regional en Argentina: benefician productivamente a las regiones del interior, donde pesan más los bienes exportables. Por otro lado, modelos cerrados y de tipo de cambio real bajo benefician en mayor medida a la producción de no transables y a la sustitución de importaciones, ubicada predominantemente en las grandes urbes, especialmente el Gran Buenos Aires (GBA). La excesiva protección, en términos netos, encarece los costos de los bienes exportables del interior del país, generando un sesgo anti exportador, afectando negativamente su competitividad internacional.

Desde hace algún tiempo la economía local tiende sistemáticamente hacia un menor tipo de cambio real y una mayor protección industrial, lo cual impacta negativamente en algunas actividades y economías del interior. Si bien en algunos casos este efecto se ha visto compensado por el aumento sostenido de los precios internacionales (como el de la soja), el resultado neto varía de acuerdo a la producción que se analice.



*Fuente: Jorge Day de IERAL Mendoza en base a INDEC, Min. Trabajo y Dir. de Estadísticas Provinciales*

Actividades regionales que no se han beneficiado con precios internacionales elevados, como puede ser el caso de las frutas, las aceitunas, el aceite de oliva, ajos, uvas, ciruelas secas, entre otras, en los últimos años ven empeorar progresivamente su competitividad y rentabilidad. Esto encuentra su causa, en parte, en aumentos de los

costos internos de los últimos años, y un tipo de cambio estancado, que no ha acompañado la suba de costos.

En algunos casos, la situación resultó más comprometida por represalias comerciales aplicadas por países a los que Argentina impuso trabas comerciales (el caso quizá más resonante fue el de las aceitunas y aceite de oliva en su relación con Brasil). A esta situación podríamos catalogarla como “el colmo de las economías regionales”: además de la pérdida de competitividad que significó la evolución de la macro en los últimos años para algunas economías regionales, un golpe adicional provino de las represalias comerciales de algunos países que reaccionaron ante las trabas impuestas por Argentina, represalias que en algunos casos impactaron sobre sectores que no habían sido beneficiados por aquellas trabas, sino todo lo contrario.